

COMO INICIAR UM LUCRATIVO NEGÓCIO ONLINE!

Por Plauto L. Vesaro

© Copyright 2011 Plauto Vesaro - Direitos Reservados

www.rendacursos.com

DIREITOS DE DISTRIBUIÇÃO E REVENDA DESTE EBOOK

A PARTIR DE AGORA VOCÊ TEM PERMISSÃO PARA DISTRIBUIR LIVREMENTE E REVENDER ESTE EBOOK PELO PREÇO QUE DESEJAR E FICAR COM 100% DOS LUCROS SOBRE CADA VENDA! VOCÊ TAMBÉM PODE UTILIZÁ-LO COMO BÔNUS PARA VENDER UM OUTRO PRODUTO OU TAMBÉM PODE OFERECÊ-LO COMO BRINDE PARA QUEM ASSINAR SUA NEWSLETTER EXATAMENTE COMO EU FAÇO. APENAS LEMBRE-SE QUE VOCÊ NÃO TEM PERMISSÃO PARA ALTERAR O CONTEÚDO DO MESMO, QUER PARCIALMENTE, QUER INTEGRALMENTE.

1) A INTERNET: UM GRANDE NEGÓCIO!!

Você já parou para pensar no poder de comunicação que a internet tem? Com apenas um website uma pessoa pode atingir não somente **TODAS AS PESSOAS DO BRASIL COMO TAMBÉM AS DE TODO O MUNDO!** Isso é o que faz da internet uma grande oportunidade de negócio, uma mina de ouro para aqueles que sabem manuseá-la a seu favor. E é exatamente por isso que muitos internautas atualmente faturam milhares de reais por mês apenas negociando via online. Mas o que eles fazem? Como fazem? São estas perguntas que serão respondidas neste ebook.

A maioria das pessoas quando pensam em internet, pensam em redes sociais, bate papo, lazer, mas não pensam nela como uma fonte ou oportunidade para se ganhar dinheiro. **Quero abrir seus olhos nesse tocante e lhe mostrar um ramo de negócio online surpreendentemente lucrativo!** Então o primeiro passo que você deve entender é que a internet pode ser para você uma excelente fonte de renda extra ou até mesmo sua principal fonte de renda, desde que você siga as estratégias corretas de marketing, isto é, as que já foram testadas, experimentadas e aprovadas.

2) O QUE VENDER NA INTERNET?

Há pessoas que tremem de medo só de pensar em vender; porém na internet qualquer um pode vender sem ter que ser um "vendedor de verdade". Isto porque as habilidades que um vendedor tradicional precisa, como, conquistar, influenciar, persuadir, buscar contatos, etc, na internet são feitas automaticamente pelo website sem que haja nenhuma intervenção humana direta. Isto é realmente **FANTÁSTICO!** Uma máquina que fará todo o serviço na qual você terá apenas

que prepará-la, publicá-la e adptá-la para que ela Conquiste, Influencie e Venda para você!! Ora, quem não quer um negócio assim?

Mas nesse momento você pode estar pensando: Mas para vender na internet, eu vou precisar de um produto, vou precisar embalar, enviar via correio e controlar fretes. E eu lhe digo: **NÃO!!** No modelo de negócio que eu lhe sugirei você **NÃO PRECISARÁ** estocar nada, nem enviar nada pelos correios. Que tipo de negócio é esse?

VOCÊ PRECISA TER UM INFOPRODUTO! O QUE É UM INFOPRODUTO?

Infoproduto é todo produto criado que pode ser usufruído e vendido (distribuído) via internet. Exemplos: um vídeo-curso ou uma vídeo-aula; um livro eletrônico ou um eBook; um programa de computador ou um software. Qualquer produto desenvolvido dentro desses ramos pode ser chamado de infoproduto e, por conseguinte, utilizado e vendido (distribuído) via internet.

Antes de qualquer coisa, então, você precisa ter um infoproduto para iniciar o seu negócio online. Veja bem: você está livre para comercializar qualquer coisa na internet, mas leve em conta que um infoproduto não precisa de estoques, não precisa de pagamentos de fretes, não precisa de embalagens, não precisa de despesas de envio. Vender infoproduto na internet é a forma mais sábia de iniciar e ganhar muito dinheiro. Você o reproduz facilmente e ilimitadas vezes e entrega ao seu cliente via e-mail! Neste e-mail estará contido um link para o download do produto. O cliente acessa o e-mail dele, abre sua mensagem e clica no link especificado para o download. **Pronto! A entrega do produto já foi realizada!**

Percebeu a diferença de um infoproduto para um produto físico? Este é um segredo que está deixando muitos internautas **RICOS DE VERDADE!** Eu conheço internautas que ganham à beira de quinhentos reais QUASE QUE TODO DIA! É claro que isso não é da noite pro dia. Por trás existe muito trabalho, muita tática e muita estratégia! É preciso saber a forma correta de se trabalhar!

Então se ter um infoproduto é um elemento essencial para você começar seu negócio online três opções estão disponíveis:

Opção 1: Você pode adquirir produtos com direitos de revenda!

O que são produtos com direito de revenda? Basicamente são produtos que, quando vendidos, reverterem ao comprador o direito de os revender e os distribuir ilimitadamente. Além disso, o comprador fica com 100% de lucro sobre cada venda concluída.

Esta é uma ótima maneira para começar seu negócio online, pois existem na internet diversos materiais e produtos de excelente qualidade que podem ser adquiridos por um bom preço e revendidos livremente.

É importante notar, porém, o seguinte: embora o comprador adquira este direito no ato da compra, ele não pode de maneira nenhuma alterar o conteúdo do produto, quer parcialmente, quer integralmente. Assim como qualquer outro produto, os infoprodutos também possuem direitos autorais e o descumprimento dessa norma acarreta sérias ações judiciais.

Como saber que uma obra possui o direito de revenda? Esta especificação é feita pelo próprio autor(a) da obra. Em eBooks essa declaração geralmente é feita no cabeçalho; outras vezes no encerramento.

Este relatório que você está lendo agora, possui direitos ilimitados de Revenda e também pode ser distribuído livremente, **desde que mantidas as fontes e o conteúdo não seja violado ou alterado nem parcialmente nem integralmente.**

Veja alguns produtos de qualidade com **DIREITOS DE REVENDA** que você pode adquirir e revender na internet (inclusive eu os vendo e ganho dinheiro com eles):

1) **TV Digital Na Internet:** Um software disponibiliza mais de 3000 canais na internet, além de milhares de downloads de músicas, vídeos, filmes e documentários. Este software é vendido por apenas R\$ 9,90 e não possui mensalidades. Veja o link desta página: <http://www.tvdigitalnainternet.net>
Para adquirir o direito de revenda deste produto acessar: <http://www.tvdigitalnainternet.net/revenda>

O que você acha, não é um produto quente? As pessoas não procuram na internet exatamente filmes, videos, músicas e canais de TV?

2) **The Ultimate BackLink Builder:** Um programa capaz de criar centenas de backlinks para seu website em menos de 20 minutos! Todos os detalhes em <http://www.rendacursos.com/backlinkbuilder>

Opção 2: Vender infoprodutos de terceiros como afiliado!

O que é um afiliado? Afiliado é quando você vende um produto terceirizado ganhando uma comissão sobre cada venda. Há muitos sites por aí que oferecem o sistema de afiliado. E há alguns que realmente valem a pena você se tornar afiliado. Tanto na primeira opção quanto na segunda você pode iniciar o seu negócio sem ter o trabalho de desenvolver seu próprio produto e mesmo assim ganhar um bom dinheiro.

No entanto, é importante tomar algumas precauções antes de iniciar um negócio no sistema de afiliados. É importante:

- avaliar a confiabilidade da companhia e verificar a honestidade e compromisso com a entrega dos produtos.
- avaliar se a companhia realmente tem sucesso na internet e
- verificar quanto de comissão você ganhará por venda.

Confiabilidade e honestidade atualmente são imprescindíveis, principalmente porque há muita enganação, roubo, nesse mundo dos negócios. Se você se tornar afiliado de uma empresa ou de um sistema de trabalho, precisa **TER CERTEZA** da presença desses dois predicados: confiabilidade e honestidade. Caso contrário, ao invés de ganhar dinheiro você terá má reputação e muita dor de cabeça.

Avaliar se a companhia tem realmente sucesso na internet também é de suma importância. De nada adiante você se tornar afiliado de uma empresa que não tem sucesso e não sabe vender na internet. Se você vender os mesmos produtos que uma companhia dessas também terá o mesmo destino: o fracasso!

Verifique, também, quanto de comissão você ganhará por cada venda. Os bons sistemas de negócios são aqueles que oferecem comissões acima de 50%. Portanto não trabalhe com companhias que oferecem porcentagem abaixo disso, a menos, é claro, que o produto a ser vendido seja **MUITO BOM COM ALTO VALOR PERCEBIDO**, e que sua comissão, embora abaixo de 50%, lhe forneça também um bom valor a receber. Exemplo: Um ótimo produto que é vendido por R\$ 300,00. Sua comissão é de 40% sobre cada venda. Seu lucro então é de: 40% de 300 = R\$

120,00! Nada mal! Então nesse caso é claro que vale a pena trabalhar com esta companhia. Avalie sempre sua comissão!

Além de avaliar essas três características mais importantes, você poderá avaliar também: se a companhia lhe dará suporte facilmente; se lhe dará um site pronto para divulgar; se lhe dará sua comissão na data determinada; se lhe dará apoio a problemas com clientes.

Quero recomendar um sistema de afiliados que eu mesmo participo e que:

- É plenamente confiável.
- É plenamente honesto.
- Tem um nível de ganhos absolutamente **INACREDITÁVEL**, conforme você mesmo pode verificar no site que indicarei abaixo.
- Disponibiliza a todos os afiliados um site pronto, isto é, um subdomínio do site principal que a própria companhia utiliza. Você, portanto, terá a mesma ferramenta que a companhia utiliza!
- Disponibiliza a todos os afiliados um Escritório Virtual, onde estão contidas inúmeras informações a respeito do negócio, inclusive, um extenso manual com diversas modalidades de divulgação do seu site.
- Comissão de aproximadamente 53% sobre cada venda!
- Negócio com alto potencial de crescimento!
- E o mais **INCRÍVEL**: dá a você a oportunidade de construir seu próprio sistema de afiliados, alavancando ainda mais seus

ganhos!

Acesse: www.milreais.ganhardinheiroagora.com e leia as informações completas!

Bom, embora você possa iniciar seu negócio online utilizando as opções 1 e 2 e ganhar mesmo muito dinheiro com elas, existem duas desvantagens nessas opções que são:

- Muita concorrência: imagine que você comprou um produto com direito de revenda. Conseguiu vendê-lo para 5 pessoas ficando com 100% dos lucros. Acontece que essas 5 pessoas que compraram o produto de você também tomaram posse do direito de revendê-lo. Vamos supor que cada uma delas também tenha vendido para 5 pessoas; $5 \times 5 = 25$ pessoas. Essas 25 pessoas também revenderam para mais 5 pessoas cada uma. Então: $25 \times 5 = 125$ pessoas. Idem para estas 125 pessoas; $125 \times 5 = 625$ novas pessoas que também podem revender o mesmo produto. Vamos parar por aqui. Só aqui nesse momento existem você + 5 + 25 + 125 + 625 = 781 pessoas revendendo o mesmo produto!

Não demorará muito e este produto estará "saturado"(isto é polêmico pois a internet também cresce muito a cada dia) no mercado acarretando a segunda desvantagem:

- desvalorização rápida: como existem muitas concorrências os vendedores começarão a vender o produto por um preço cada vez menor, no intuito de vendê-lo mais e assim, o lucro com aquele produto também será enfraquecido. Portanto, a melhor maneira de ganhar dinheiro com as opções 1 e 2 é ser pioneiro do produto ou negócio ou fazer uso de um sistema que possa te fazer construir seu próprio sistema de afiliados, como referi acima no sistema de afiliados que participo.

Opção 3: Produzindo seus próprios produtos!

Esta é, com certeza, a melhor forma de se ganhar dinheiro na internet! Quando você cria seu próprio produto você adquire exclusividade, e se o seu produto for bom, quente, acredite, você pode ganhar milhares de reais por mês com ele! Pergunte-se a si mesmo: O que você mais gosta de fazer? Você possui algum conhecimento técnico que poderia ser transformado num curso? Qual informação você vive correndo atrás? Existe algum modo de aproveitar estas informações para escrever um eBook? Qual o ramo do seu trabalho? Seria possível extrair daí informações para desenvolvê-las num vídeo curso ou num áudio curso?

Posteriormente a essas perguntas você precisará levar em conta outras: Existe mercado para o que estou produzindo? Meu produto tem apelação para o que as pessoas em geral "precisam" ou "necessitam"? Estas perguntas são muito importantes pois não adianta nada a pessoa produzir um excelente video curso sobre algum tema, se, na verdade, quase ninguém se interessar por ele. Seu produto precisa ter apelação, isto é, precisa ter conteúdo que interesse a maioria das pessoas.

Um milionário dizia que, para ganhar dinheiro ou mesmo ficar rico **"basta oferecer para as pessoas o que elas precisam ou necessitam, com um lucro em cima disso"**.

Como escrever um eBook ou livro digital?

Antes de escrever é aconselhável fazer uma lista de todos os pontos que quer considerar em seu livro. Posteriormente, descreva numa sequência lógica cada um deles em seu relatório.

Escreva de uma forma clara, de modo que todos possam entender. Sua escrita deve ter começo, meio e fim. Sempre conclua seu raciocínio. Procure escrever frases e parágrafos curtos para não cansar a leitura. Utilize títulos e subtítulos para

facilitar a compreensão do leitor.

Releia tudo que escreveu corrigindo o texto e inutilizando palavras desnecessárias simplificando ao máximo sua leitura. Após havê-lo concluído, escreva uma introdução e, se necessário, o índice, tratando-se de um eBook dividido em títulos e subtítulos.

O título do livro digital deve ser o mais sensacional possível, pois ele é um dos arranques de venda. A propósito, talvez você não saiba disto, muitas Editoras utilizam esse truque; pegam livros antigos que não venderam quase nada, fazem um nova edição mudando somente o título, e o vendem novamente.

Muitas vezes o livro torna-se um "best seller" somente por causa da mudança do título. Compreende agora porque o título é de importância capital? O título não deve ser muito longo. Escreva num papel vários títulos e depois escolha o que achar melhor, mais chamativo e simplificado para o seu eBook.

O seu livro digital também deverá ter uma capa virtual bonita. Lembre-se o que diz a regra: "as pessoas compram o livro pela capa". Portanto este elemento tem importância de mesma proporção que o título, pois, na verdade, um complementa o outro.

Para você ter uma capa 3D vai precisar de duas coisas:

Primeira: um programa para elaborar imagens que vão estampar a parte frontal da capa e outra imagem para estampar a parte lateral. Existem na internet, programas gratuitos que são utilizados para a criação de imagens de capas virtuais. Um deles é o Kronen Design. Você pode fazer o download gratuito desse programa diretamente no link do fabricante: www.kronen-media.de/download/kronendesign. No meu blog

<http://www.rendacursos.com> pretendo fazer um post sobre como utilizar este software.

Segunda: Você vai precisar de um programa que passe essas imagens para o formato de um livro 3D (três dimensões). Para isto recomendo um bom programa: o Quick Cover 3D. É barato e muito bom!

Como proteger sua obra de cópias não autorizadas?

Para proteger seu eBook basta apresentar na página inicial, onde está escrito o ano da publicação, o título e o seu nome como autor do livro a seguinte palavra: copyright (vide como exemplo a página inicial deste mesmo eBook). É bom também acrescentar este copyright em todas as outras páginas do seu ebook.

Pode-se também registrar seu eBook na Biblioteca Nacional para adquirir o ISBN. O site é: www.bn.br

Em qual formato seu eBook deve ser publicado?

Os dois formatos mais comuns utilizados para se publicar um eBook são: PDF e Compilador HTML.

Ebooks no formato HTML são arquivos criados da mesma extensão das páginas de internet. Para visualizá-los é necessário ter instalado o Internet Explorer 7 ou versão acima. Para produzir um ebook neste formato pode-se utilizar o Easy Ebook Creator.

Ebooks no formato PDF são arquivos produzidos em programas de textos normais como o word por exemplo e, posteriormente, transformados para o formato PDF. Existem na internet diversas ferramentas gratuitas utilizadas para transformações de arquivos em PDF. Eu particularmente utilizo um bom programa editor em PDF chamado eWRITER pro. Esse programa tem diversos

recursos, além do opcional de fornecer uma senha de acesso para o seu ebook, a fim de protegê-lo. Mais detalhes sobre esse produto em <http://www.rendacursos.com/ebookprofissional>

3) COMO VENDER NA INTERNET?

Antes de qualquer coisa é necessário adquirir um domínio, que é o endereço do site que será publicado na internet. Logo em seguida será necessário adquirir uma hospedagem para o seu domínio, isto é, um provedor certificado que publicará o seu site na internet.

Hoje em dia o próprio provedor de hospedagem já adquire o domínio e o disponibiliza na internet para o seu cliente. Portanto é um trabalho muito fácil. Um domínio profissional custa uns R\$ 30,00 por ano e uma hospedagem profissional por volta de R\$ 20,00 mensais.

Se você realmente pensa sério em montar seu negócio online, deve fazer esse investimento. Qual outro negócio próprio lhe disponibiliza iniciar com tão pouco investimento? Agora se você não tem nenhuma possibilidade de investir esses valores, procure por sites gratuitos (o que eu recomendo é: www.freewebhostingarea.com) ou procure montar blogs gratuitos promovendo seu produto.

Com relação a obtenção de domínio e hospedagem profissionais só posso aconselhar o serviço que eu mesmo utilizo e que é muito bom: www.hostgator.com.br

Há porém outros de grande qualidade como o indicado acima. Você pode fazer uma pesquisa na internet e verificar outros provedores.

Uma Boa Dica: Construa um **Mini Site** para o seu produto! Mini Sites são reconhecidamente sites que contém, de um modo geral, uma página só. Nesta página será descrita todos os benefícios do seu produto e no final o botão comprar para o cliente. Mas porque os mini sites são febre na internet e porque vendem como loucos? O que há por trás dos mini sites? As respostas para essas perguntas podem ser encontradas no ebook "Como Construir Mini Sites Arrasadores Que Vendem Como Loucos". Este ebook é distribuído gratuitamente para os assinantes da minha Newsletter (rendacursos.com).

Para editar o seu Mini Site será necessário possuir um software leitor e editor de arquivo html. Existem softwares que podem ser baixados gratuitamente da internet, como o Kompozer, NVU, etc. Basta acessar o Google e digitar "download Kompozer" ou "download NVU" que o link já aparecerá.

Para editar o seu Mini Site, além do software indicado acima será necessário possuir um que já venha pré configurado com cabeçalho, corpo e rodapé personalizáveis por meio do próprio editor de arquivo html. Para isto cai bem o produto **Mini Site Starter Kit** que eu comercializo na página: <http://ww.rendacursos.com/kitminisite>

Outra opção seria adquirir um template gratuito porém profissional no site: <http://www.minisitegallery.com>. Entretanto neste caso será necessário possuir também o programa Photoshop para fazer a edição das imagens, do cabeçalho e do rodapé.

Como acrescentar ao seu Mini Site diversas formas de pagamento?

Seu site poderá aceitar pagamentos por transferência bancária online, boleto bancário, cartão de crédito, dividindo a compra em

várias vezes, etc. Tudo isso feito num ambiente seguro, chamado Pagueseguro - uma ferramenta da empresa UOL. Para poder utilizar estes serviços do Pagueseguro, acesse: <http://www.pagueseguro.uol.com.br> e crie uma conta vendedor. Após ter criado esta conta você estará apto a inserir em seu Mini Site um botão do Pagueseguro que permitirá ao seu comprador escolher dentre várias formas de pagamento. O cadastro no Pagueseguro é gratuito e você pagará apenas uma pequena taxa de cada venda que fizer. Essa taxa é descontada automaticamente, assim que o cliente faz o pagamento.

Para aprender a inserir um botão de pagamento no seu Mini Site acesse o meu blog (rendacursos.com) e assista ao vídeo "Como Personalizar o Botão de Pagamento de um Mini Site Pronto".

Como enviar o seu Produto Digital por email ao seu cliente?

Antes de qualquer coisa é necessário zipar o seu produto, seja ele um ebook, seja ele um vídeo, seja ele um software. Se o seu computador já extrai arquivos zip normalmente, então basta clicar com o botão direito do mouse em cima do produto a ser zipado e clicar em comprimir.

Feito isto, transfira o seu produto para uma pasta específica com um nome relacionado ao seu produto. Por exemplo: você criou o produto "Como Ganhar Dinheiro Com Seu Computador", um ebook em PDF. Depois de o ter zipado, o renomeou para "DinheiroComComputador" e o enviou para uma pasta chamada Download-Produto23. Em seguida, então, será necessário enviar esta pasta com o arquivo zipado dentro para o servidor de hospedagem do seu Site (se tiver dúvida com relação a isso consulte os técnicos do provedor de hospedagem do seu site). A partir daí você monta o link para download que será enviado para o cliente. No exemplo citado acima ficaria assim: <http://www.nomedoseusite.com/Download-Produto23/DinheiroCo>

mComputador.zip

Pronto. Assim que seu cliente clicar no link acima o download começará automaticamente. É importante não esquecer de acrescentar .zip no link para que tudo funcione corretamente.

Uma dica Valiosíssima: Procure identificar o nome do seu mini site com o nome do seu produto. Por exemplo, o nome do seu ebook é: Como Montar um Site. Então um endereço perfeito para o seu Mini Site seria: www.comomontarumsite.com. Fazendo assim você aumenta a visibilidade do seu site nos mecanismos de buscas, que utilizam palavras chaves, que são palavras muito buscadas na internet e nos sites de busca.

Outra dica Valiosíssima: Como enquadrar o título do seu produto, o endereço do seu Mini Site com palavras chaves procuradas? Fazendo essa pergunta com outras palavras: Como saber quais são as palavras mais procuradas nos mecanismos de buscas por exemplo, como o Google, para poder inseri-las no Título do seu produto e no endereço do seu Mini Site?

A resposta está neste endereço: www.google.com.br/adwords. Após acessar esta página procure por "Obtenha sugestões de palavras chaves". Clique e outra página lhe abrirá. Então basta inserir uma palavra chave relacionada ao nicho do seu produto e clicar em "pesquisar".

Este é um **SEGREDO** utilizado pelos **MARKETEIROS TOP** da internet! Colocando seu negócio em boas palavras chaves, que são aquelas que não possuem muita concorrência e que são ao mesmo tempo bem procuradas e solicitadas, você atrairá centenas e até milhares de pessoas ao seu Mini Site Gratuitamente.

Se o seu produto, por exemplo, tem a ver com emagrecimento,

escreva emagrecimento no campo pedido e depois clique em "pesquisar". Você verá as palavras chaves mais buscadas no google com relação a este tema. Na barra lateral esquerda dessa mesma página tem um link "Estimador de tráfego". Pesquise isso lá também.

Após ter associado o título do seu produto e do seu site a boas palavras chaves, então a primeira coisa a ser feita é registrar seu Website nos Sites de Busca, como Google, Yahoo, etc. Você pode usar o serviço gratuito do DataHosting (www.datahosting.com.br/divulgador) para registrar seu Mini Site simultaneamente em dezenas de Sites de Busca. Assim você economiza tempo.

Posteriormente a este passo principal e primordial você poderá divulgar seu produto de diversas formas como:

- Criando artigos e divulgando-os em diretórios de artigos;
- Gerando links para seu negócio nos agregadores de links;
- Fazendo anúncios classificados online gratuitos ou pagos;
- Fazendo divulgação nas redes sociais, twitter, orkut, facebook, etc.
- Fazendo propaganda paga em links patrocinados do Google, Yahoo, Uol, etc.
- Fazendo vídeo marketing (principalmente no youtube).

Com relação aos diretórios de links recomendo os seguintes:

- www.webartigos.com
- www.artigonal.com
- www.superartigos.com
- www.artigos.com

Com relação a agregadores de links recomendo os seguintes:

- <http://dihitt.com.br>
- <http://linkto.com.br>

- <http://linkk.com.br>
- <http://domelhor.net>

Para encerrar outra Dica Valiosíssima: Você precisa fazer uso do email marketing através de uma Lista de Captação de emails. Instale um formulário em seu site para captar emails de pessoas interessadas e programe mensagens falando de sua oportunidade ou produto utilizando um autoresponder. As mensagens são programadas e enviadas automaticamente para seus prospectos. É como uma Secretária Virtual. Isto é FUNDAMENTAL para o seu negócio evoluir porque quase ninguém compra um produto no primeiro contato com ele. 80% das vendas pela internet são feitas num segundo contato do interessado com o produto. Procure acessar o site: <http://www.e-go.com.br> e procure sobre email marketing. Eles oferecem um plano gratuito para até 500 prospectos e fazem um bom trabalho.

Se quiser uma ferramenta de autoresponder também profissional e com preço barato para **ilimitados** contatos e ainda por cima, que seja de lingua portuguesa acesse: <http://www.ptsender.com/plauto>

Se o seu nicho é renda extra pela internet, faça uso deste ebook que está lendo e ofereça-o como Brinde Grátis para todos aqueles que assinarem sua Newsletter. Assim você vai captando futuros clientes para o seu negócio.

Lembre-se: A forma mais fácil de iniciar um negócio lucrativo na internet é adquirindo produtos com direitos de revenda ou promovendo um link como afiliado. No decorrer do tempo crie o seu próprio produto e eleve o seu nível!

LHE DESEJO MUITO SUCESSO!!

Plauto Vesaro - www.rendacursos.com

